

TELL Sp. z o.o. to jedna z największych w Polsce sieci salonów sprzedaży Orange. Poszukujemy osób, które wraz z nami będą aktywnie budować markę!

Aktualnie poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Doradca Klienta Biznesowego ds. sprzedaży usług światłowodowych Orange

#### To oferujemy

- **program wsparcia finansowego: obniżenie celów sprzedażowych przez okres pierwszych 6 miesięcy oraz stałą podstawę w tym okresie w wysokości 2000 zł (łącznie 12 000 zł podstawy w czasie wdrożenia),**
- **wynagrodzenie – prowizja (liczona od każdego sprzedanego produktu) i premia (uzależniona od realizacji celów sprzedażowych i wynosi około 55% prowizji),**
- elastyczną formę współpracy z wiarygodnym partnerem w oparciu o umowę subagencyjną/ kontrakt B2B, umowę zlecenie,
- stały dostęp do platformy szkoleniowej oraz infolinii wsparcia produktowego. Dostęp do cyklicznych webinarów (produktowe, rozwojowe) z których można korzystać zgodnie z grafiką,
- wsparcie sprzedażowe menagerów,
- możliwość samodzielnego rozwoju oraz budowanie własnej sieci sprzedaży,
- elastyczność i swobodę w działaniu – sam możesz zdecydować, kiedy pracujesz!

#### Twój zakres obowiązków

- sprzedaż nowoczesnych rozwiązań telekomunikacyjnych, światłowodowych,
- przygotowywanie ofert,
- obsługa istniejącej bazy klientów oraz pozyskiwanie nowych klientów biznesowych,
- praca w terenie na przygotowanych leadach.

#### Nasze wymagania

- doświadczenie w sprzedaży,
- łatwość nawiązywania kontaktów z klientem zarówno osobistych, jak i telefonicznych,
- umiejętność dobrej organizacji pracy,
- chęć rozwijania swoich kompetencji sprzedażowych.

Poznaj nas: [www.tell.pl](http://www.tell.pl)

Jesteśmy częścią Grupy OEX – poznaj naszą Grupę: [www.oex.pl](http://www.oex.pl)

Aplikacje proszę kierować na adres [hr@oex.pl](mailto:hr@oex.pl)